

# Asamblea Anual Extraordinaria

## NEGOCIACIÓN DEL PRECIO PROVISORIO 23/24

**EL PASADO 27 DE JUNIO SE REALIZÓ EN INIA TREINTA Y TRES LA ASAMBLEA ANUAL EXTRAORDINARIA DE LA ASOCIACIÓN CULTIVADORES DE ARROZ. LA ASAMBLEA TUVO UNA MODALIDAD HÍBRIDA, CON UNA MUY BUENA PARTICIPACIÓN PRESENCIAL Y VIRTUAL DE SUS ASOCIADOS, ASISTIENDO 120 PERSONAS DE FORMA PRESENCIAL Y 22 CONECTADOS VÍA ZOOM.**

En el desarrollo de la misma se presentaron las actividades y gestiones de ACA, se analizó la situación actual y las perspectivas del sector, a la vez que se planteó la negociación del precio provisorio y el análisis de la nueva forma de venta tipo spot. En el final se destacó el tema que más inquietud y expectativa genera en los socios que es la negociación de precio, en este caso la negociación de precio provisorio correspondiente a la zafra 2023/2024.



### Orden del día de la reunión

1. Designación de secretario para la Asamblea
2. Evolución de gestiones de ACA en el primer semestre 2024
3. Puntos de recibo de las industrias
4. Situación actual de la producción
5. Negociación del precio provisorio 23/24
6. Venta de arroz spot
7. Otros

Por la Comisión Directiva de ACA se hicieron presentes el Sr. Alfredo Lago (Presidente), Ing. Agr. Guillermo O'Brien (Vicepresidente), Ing. Agr. Santiago Ferrés (Tesorero), Tec. Agrop. Juan Miguel Silva (Vocal), Ing. Agr. Leonardo Olivera y los directivos Ing. Agr. Eduardo Ensslin, Ing. Agr. Hernán Zorrilla, Sr. Alfonso Gómez y Sr. Augusto Predebon. Marcos Ferrés fue elegido como productor socio de ACA para desempeñar el cargo de secretario de la Asamblea.

La situación actual de costos presenta una pequeña variación en relación a un año atrás, principalmente con una baja en el precio de los insumos, pero con costos al alza en moneda nacional (cabe recordar que el año 2023 presentó el mayor aporte de salarios de la última década) producto del atraso cambiario que impactó en todo el sector agroexportador. Por otra parte, este año se reportaron costos adicionales en un 3 % por costos operativos e imprevistos al momento de la cosecha, lo que afecta directamente el margen del productor.

La productividad nacional se encuentra afectada por episodios climáticos, pero se concretan dentro de los promedios de la última década con un rendimiento promedio de 8.816 kg/ha SyL, lo que significa 176 bolsas/ha.

Este rendimiento se considera bueno para el año en cuestión, ya que climáticamente es catalogado como uno de los más adversos de los últimos tiempos, particularmente durante el trimestre de cosecha. Los rendimientos alcanzados hablan muy bien del sector y de los materiales utilizados que nos mantienen dentro de los mejores del mundo.

### PRECIO PROVISORIO 2023/2024

La negociación se da en una zafra con antagonismos, por un lado, a nivel productivo complicaciones climáticas y operativas de las más hostiles del último tiempo. En contraposición, valores de exportación que superan el máximo de la última década y que "pasando raya" compensan los altos costos productivos e industriales que tiene la cadena.

Otro acontecimiento que comenzó a gestarse el pasado año y se concretó con el inicio de ventas de este es el mercado spot, en el cual tanto productores que participan del precio convenio como productores independientes tienen la oportunidad de operar con un precio que excede al precio convenio.

### ¿CÓMO NOS PARAMOS EN EL PRIMER SEMESTRE DEL AÑO?

Al 14 de junio se lleva comercializado un total de 59 % de la zafra. Las ventas de cargo a Europa mantienen la tónica de un año atrás y toman preponderancia las ventas de arroz blanco.

El volumen total a comercializar se subdivide en: el volumen del propio precio convenio y el volumen del spot, tanto de productores del precio convenio como de los productores independientes que entran a participar de dicho negocio. Remarcamos que el volumen del spot de los productores del convenio sí entra a jugar en el volumen comercializado.

### Resumen de volúmenes

| TIPO                                    | Precio convenio | Spot de productores del convenio | Spot de productores independientes |
|---|-----------------|----------------------------------|------------------------------------|
| Ventas arroz con cáscara                | 21.918          | 10.182                           | 8.600                              |
| Ventas arroz elaborado (paddy eq. 58 %) | 421.194         | 50.228                           | 12.273                             |

### Ventas de arroz elaborado al 15 de junio de cada año (precio provisorio)

| ARROZ ELABORADO                            | Z 19/20 | Z 20/21 | Z 21/22 | Z 22/23 | Z 23/24 |
|--|---------|---------|---------|---------|---------|
| Toneladas Paddy eq. 58 %                   | 283.896 | 323.320 | 444.997 | 321.409 | 421.194 |
| FOB (usd/tt) Paddy eq. 58 % + subproductos | 336,44  | 398,6   | 362,3   | 440     | 506     |
| % zafra vendida                            | 43%     | 39%     | 57%     | 42,5%   | 59%     |

### Ventas de Arroz Paddy al 15 de junio de cada año (precio provisorio)

| ARROZ PADDY  | Z 19/20 | Z 20/21   | Z 21/22 | Z 22/23 | Z 23/24 |
|--------------|---------|-----------|---------|---------|---------|
| Toneladas    | 68.776  | -         | 78.516  | 72.155  | 21.918  |
| FOB (usd/tt) | 305,74  | No ventas | 293,20  | 388     | 480,45  |

#### PRINCIPALES DESTINOS DE ARROZ ELABORADO



→ 1\_ UE: 54%



→ 2\_ BRASIL: 20%



→ 3\_ PERÚ: 12%



→ 4\_ MÉXICO: 9%



→ 5\_ OTROS: 5%

#### PRINCIPALES DESTINOS DE ARROZ PADDY



→ 1\_ VENEZUELA: 70%



→ 2\_ PANAMÁ: 30%

## RESULTADO DE LA NEGOCIACIÓN

Este año las intensas jornadas de negociación de precio redundaron en una propuesta única que la Comisión Directiva de la Asociación presentó a disposición de la Asamblea, y que resultó aprobada por unanimidad.

### Comunicado 27/6/2024

Habiendo llegado a un acuerdo en el Precio Provisorio correspondiente a la zafra 2023/2024 las industrias arroceras SAMAN, COOPAR S.A., CASARONE AGROINDUSTRIAL S.A. y ADECO AGRO S.A. generarán las siguientes acreditaciones en la cuenta del productor

**Variedades No Americanas Precio + Dev. Imp.: 17,15 usd/bolsa 50 Kg s.s.l**

**Variedad INIA Olimar Precio + Dev. Imp.: 17,75 usd/bolsa 50 Kg s.s.l**

**Variedad INIA Tacuarí Precio + Dev. Imp.: 18,75 usd/bolsa 50 Kg s.s.l**

*Puesto en boca de recibo, a acreditar en la cuenta del productor con fecha 30 de junio 2024*



## TU BANCO TE ACOMPAÑA EN LA ZAFRA ARROCERA 24/25

Te financiamos hasta U\$S 1.480 por hectárea para la plantación de arroz. El desembolso se realiza en tres etapas, con vencimiento 30/06/2025.

| ETAPAS       | FECHA DE UTILIZACIÓN          | U\$S/HA.     |
|--------------|-------------------------------|--------------|
| Primera      | Al suscribir la documentación | 585          |
| Segunda      | 16 de setiembre 2024          | 450          |
| Tercera      | 15 de enero de 2025           | 445          |
| <b>Total</b> |                               | <b>1.480</b> |





## MOCIÓN DE LA ASAMBLEA

- 1** La Asamblea resuelve aceptar la negociación de precio provisorio correspondiente a la zafra 2023/2024 y apoyar por unanimidad la actuación de la Comisión Directiva.
- 2** Exhortamos a las industrias arroceras a realizar negocios de ventas de arroz con cáscara en mayor proporción, dadas las condiciones de precio de este producto, la demanda de países de Centroamérica y el Caribe y los altos costos del país, que impactan negativamente en la industrialización y valor agregado del arroz.
- 3** En consecuencia, de haberse realizado dichas ventas, el ingreso al productor podría alcanzar niveles superiores.
- 4** Respecto al nuevo contrato de ventas spot, se enfatiza que el objetivo de captación de volumen del sistema no está cumpliendo con las expectativas esperadas. Asimismo, los diferentes precios ofertados al spot del precio convenio no han sido atractivos para ingresar en este tipo de negocios.
- 5** Los puntos de recibo de las distintas industrias generan limitantes operativas y costos implícitos al productor que se vieron reflejados durante todo el período de cosecha, incluso no cumpliendo el contrato establecido.
- 6** A nivel país, remarcamos que la competitividad se mantiene erosionada por las variables macroeconómicas que llevan a la primarización de las exportaciones. ■